

# Verkopers wachten nog steeds te lang met hun bedrijfsoverdracht

*Op 30 mei jl. klom bedrijfsovername-specialist John Oostveen op de zeepkist bij de Soester Zakenkring. Hij deelde ervaringen uit zijn praktijk met een grote groep geïnteresseerde leden. "Wachten helpt niet en bovendien zijn er genoeg kopers!", hield hij zijn gehoor voor.*



**D**oor de onzekere economische omstandigheden zijn de bedrijfsresultaten van veel bedrijven lager en zijn de banken erg voorzichtig. Deze beide factoren versterken elkaar waardoor de overnameprijzen sinds eind 2008 onder druk staan. "Wij zien nog steeds dat verkopers daardoor geneigd zijn te wachten op betere tijden, maar dat is niet verstandig. De huidige markt vraagt van een ondernemer juist om initiatief en creativiteit. Dat lukt niet als je afwacht en daardoor zal de verkoopwaarde straks waarschijnlijk nog lager zijn! Een goed verkoopresultaat is vooral afhankelijk van hoe vitaal je bedrijf is en of je een goede koper weet te vinden."

## Achtergrond

John Oostveen woont ruim twintig jaar in Soest. Zijn bedrijf Oostveen Bedrijfsovernames is ook in Soest gevestigd in een kantoorvilla aan de Burgemeester Grothestraat 53. Oostveen is van huis uit bedrijfseconoom en heeft veel ervaring opgedaan in diverse functies in het bedrijfsleven, onder andere in de kredietverlening, maar ook als financieel- en bankdirecteur.

## Overname is maatwerk

Deze kennis en ervaring komt John Oostveen in de bedrijfsovernamepraktijk uitstekend van pas! Maar natuurlijk is elke overname maatwerk. "Je moet je snel kunnen inleven in de situatie. Wat zijn de sterke punten van een bedrijf? Welke kwetsbaarheden zijn er en wat kan daar nog aan verbeterd

worden? Daarnaast spelen de emotionele aspecten altijd een grote rol. Ook de fiscale kant is bij een overdracht erg belangrijk. Is het bijvoorbeeld beter om de aandelen te verkopen of juist de activa? Gelet op al deze factoren is het belangrijk om op tijd met de voorbereiding te beginnen. Als dat gelukt is, kun je naar de volgende stap, het zoeken van de geschikte kopers. En daar spelen wij uiteraard ook een grote rol in."

## Pragmatische aanpak

Het leveren van kwaliteit met een pragmatische aanpak, staat hoog in het vaandel. Ook voor de bedrijfswaarderingen die Oostveen als gecertificeerd Register Adviseur Bedrijfsopvolging verzorgt. "Geen dikke rapporten, maar zorgen dat de klus goed voor elkaar komt. Dat sluit precies aan bij de behoefte van het mkb. Als het voor een opdracht wenselijk is, schakel ik andere deskundigen uit mijn netwerk in." Inmiddels heeft John Oostveen al vele bedrijven in Midden-Nederland succesvol begeleid bij een overdracht. "Wij doen niet alleen verkoop, maar ook familieoverdracht en koop. De huidige markt is uiteraard gunstig voor strategische kopers. Maar zeker ook voor familieoverdrachten, omdat door de Bedrijfsoverdracht Regeling er gunstige fiscale faciliteiten zijn." John Oostveen is actief in de regio Gooi- en Eemland, onder andere in de organisatie van de Gooise Bedrijven Dag. Hij is lid van een aantal ondernemersnetwerken, zoals de Soester Zaken Kring, de BV Hilversum en uiteraard ook van de beroepsorganisatie voor bedrijfsoverdrachten (BOBB).

## Quick Scan

Wij kunnen u helpen met de voorbereiding en de waardeoptimalisatie via een Quick Scan. Daarmee krijgt u een indicatieve bedrijfswaardering en advies over de verbeterpunten om uw bedrijf verkoopklaar te maken. Kosten: 1.250 euro.

## Succes begint met een goede voorbereiding, het moet in 1x goed: 7 tips

- Wacht niet te lang met verkopen, ook al is de markt niet zo goed
- Houdtuw bedrijf vitaal en maak het verkoopklaar
- Wees realistisch, kijk eens naar je eigen bedrijf door de bril van een koper
- Zoek de geschikte partij, dan valt de opbrengst altijd mee
- Speel open kaart met de koper, latere tegenvallers drukken altijd de prijs
- Zorg dat uw opbrengst niet (te) afhankelijk blijft van de koper
- Schakel een onafhankelijk en deskundig overnamespecialist van de BOBB in

**oostveen bedrijfsovernames**  
specialist in overname & opvolging

Burgemeester Grothestraat 53  
3761 CL Soest  
T 035 - 887 17 11  
www.oostveenovernames.nl  
info@oostveenovernames.nl