

Amersfoort, 17 mei 2013

## 'Kansen creëren bij gemeenten'

*Het seminar over de mogelijkheden voor MKB-bedrijven uit de bouw-, infra-, en installatiesector*

Geachte heer/mevrouw,

Graag nodigen wij u of een vertegenwoordiger van uw bedrijf uit voor het seminar over de mogelijkheden voor bouw-, infra- en installatiebedrijven uit de regio Eemland, die behoren tot het MKB.

Het seminar zal gaan over de kansen, die regionale bedrijven uit het MKB hebben bij lokale overheden. Aan het eind van het seminar weet u als bouw- cq installatiebedrijf wie u bij de gemeenten binnen regio Eemland kunt benaderen, weet u wat de lokale overheden van u verwachten en weet u dat uw bedrijf kansen heeft om omzet en rendement te verbeteren.

### Datum en locatie

Het seminar wordt gehouden op 19 juni 2013 bij Ondernemersplaza van de Kamer van Koophandel in Amersfoort, Printerweg 6.

### Programma

|                   |  |
|-------------------|--|
| 14.30 uur         | Ontvangst door dagvoorzitter Arjan te Lintelo  |
| 14.45 – 15.00 uur | Opening door Bert van der Werff, wethouder Economische ontwikkeling van de gemeente Amersfoort   |
| 15.00 – 15.20 uur | Presentatie 'Commercie bij bouw gerelateerde bedrijven' door Jan Dijkhuis van DMC  |
| 15.20 – 15.40 uur | Presentatie 'Nieuwe Aanbestedingswet en welke eisen en wensen stellen lokale opdrachtgevers aan hun aanbieders' door Thea Smid van de gemeente Amersfoort en Jan Lergner van de gemeente Soest |
| 15.40 – 16.00 uur | Presentatie 'De weg naar succes' door Coos Koster van CKC  |
| 16.00 – 17.20 uur | Paneldiscussie a.d.h.v. vragen die bij u leven   |
| 17.20 – 18.00 uur | Ontmoeten en netwerken rondom presentatietafels gemeenten  |

Er is gekozen voor een kleinschalige opzet van maximaal 40 vertegenwoordigers uit het bedrijfsleven en 20 vertegenwoordigers van lokale overheden, zodat er voldoende ruimte in het programma is om nieuwe gemeentelijke contacten te leggen of bestaande contacten verder uit te bouwen. De betrokken overheidsinstanties uit de regio Eemland zijn: Provincie Utrecht, de gemeenten Amersfoort, Soest, Baarn, Eemnes, Bunschoten/Spakenburg, Leusden en Woudenberg.

#### Aanmelden

U kunt zich aanmelden via [info@dmcby.nl](mailto:info@dmcby.nl) tot uiterlijk 7 juni a.s. Vermeldt u dan bedrijfsnaam en naam en voornaam van de deelnemer. Vanwege de kleinschalige opzet wordt deelname bepaald door de volgorde van aanmelding. Dus wees er snel bij!

Kosten voor dit evenement bedragen € 65,= excl. BTW per persoon (maximaal 1 persoon per bedrijf). Na inschrijving ontvangt u een factuur, die dient te worden voldaan voor 19 juni a.s.

#### Aanleiding

Door de recessie is het hoog tijd om de bakens te verzetten. Het wordt tijd om op een andere manier naar de markt te kijken. Wat is uw markt, wie zijn uw klanten. Hoe tevreden zijn uw klanten over u en uw diensten? Weet u dat of heeft u er nooit tijd voor gehad om dat te achterhalen. Maar ook hoe komt u aan meer omzet, hoe bereikt u een beter rendement. Waar zit de markt op te wachten. Kortom, hoe overleeft u deze onzekere tijden.

Eén van de markten is die van de aanbestedingen. Deze markt laat bijna altijd een continue stroom van projecten en omzet zien. Echter de aanbestedende diensten zijn aan veel wetten en regelgeving gebonden.

Vaak krijgen de gemeenten klachten van bedrijven uit de bouw- en installatiesector, dat deze bedrijven wel regelmatig hun bijdrage leveren aan de lokale maatschappij, maar dat zij te weinig kansen krijgen om voor de lokale gemeenschap aan de slag te kunnen.

Veel bedrijven in de regio hebben nauwelijks tot geen positieve ervaringen met aanbesteden. Het is vaak een juridisch gedoe met lage prijzen en moeilijke vragen over kwaliteit. Daarbij worden de selectie- en gunningprocedures als weinig transparant ervaren.

Is dat een onderbuikgevoel of is dat concreet. Hoe kunnen we dat veranderen of beter gezegd verbeteren?

Daarom is het goed elkaar eens te ontmoeten. Elkaar eens in de ogen te kijken en elkaar te (her)kennen. U kunt op zoek gaan naar antwoorden op vragen als: Waarom en wanneer ben ik als bedrijf geschikt voor deze lokale aanbestedingsmarkt. Wat is de meerwaarde die ik met mijn bedrijf kan bereiken voor deze opdrachtgevers die ons belastinggeld moeten verantwoorden.

Dit seminar is een uitgelezen kans voor u en wij zien uw aanmelding van harte tegemoet.

Met vriendelijke groet,

Thea Smid, Hoofd Inkoop van de gemeente Amersfoort  
Jan Lergner, Inkoop adviseur van de gemeente Soest  
Coos Koster van CKC  
Jan Dijkhuis van DMC